



ETIMEX ist seit 70 Jahren ein führendes Unternehmen der Kunststoffverarbeitung. Das Unternehmen **ETIMEX Primary Packaging GmbH** in Dietenheim entwickelt und produziert hochwertige Folien und Behälter für kundenorientierte Verpackungslösungen, hauptsächlich in den Bereichen Nahrungsmittel und Pharma. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine vertriebsorientierte Persönlichkeit als

SALES MANAGER (M/W/D)

Menüschalen und Tiefziehfolien - Frankreich, BeNeLux und UK

IHRE AUFGABEN

- > Strategische, lösungsorientierte, und proaktive Betreuung der Kunden vom Angebot über die Vertragsgestaltung bis hin zur termingerechten Auftragsabwicklung
- > Konsequente und strukturierte Verfolgung der Umsatz- und Profitabilitätsziele
- > Durchführen einer permanenten Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- > Entwicklung von Marktstrategien und deren erfolgreiche Umsetzung
- > Als Sales Manager mit Leidenschaft identifizieren Sie Kundenpotenziale, Investitionsvorhaben und ermitteln Trends
- > Bewertung neuer Technologien zur Kunststoffverarbeitung im Verpackungsbereich
- > Preis- und Vertragsgespräche mit Ihren Kunden und Interessenten
- > Sie dokumentieren Ihre Arbeitsergebnisse, um die Vertriebslage transparent darzustellen
- > Ausarbeitung und Bewertung von Kalkulationen
- > Akquisition von Neukunden
- > Besuch von Messen und aktive Netzwerkarbeit

IHR PROFIL

- > Abgeschlossenes Bachelor-/Diplom-Studium im Bereich Verpackungs- bzw. Kunststofftechnik, Verpackungstechnologie oder Abgeschlossenes BWL-Studium, kaufmännische Berufsausbildung oder gleichwertige Qualifikation durch erworbene Berufserfahrung oder Weiterbildungsmaßnahmen
- > Überzeugende, proaktive, motivierte und emphatische Vertriebspersönlichkeit
- > Unternehmerisches und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- > Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise mit hohem Engagement, Leistungsmotivation und Zielstrebigkeit



- > Ausgeprägte Vertriebs-, Service- und Kundenorientierung
- > Fundiertes Knowhow und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Kunststoffprodukten für die Lebensmittel- und Pharmaindustrie
- > Souveränes Auftreten sowie sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- > Hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft („Hands-on“-Mentalität)
- > Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- > Hohe Reisebereitschaft
- > Etabliertes Netzwerk - hauptsächlich in der Lebensmittelindustrie
- > Gute Anwenderkenntnisse in MS-Office und ERP-Systemen (SAP)

UNSER ANGEBOT

- > Verantwortungsvolle und vielseitige Aufgaben in einem internationalen und zukunftsorientierten Unternehmen
- > Herausfordernde Projekte in einem technologisch spannenden Umfeld
- > Eine markt- und leistungsorientierte Entlohnung mit attraktiven Zusatzleistungen
- > Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- > Ein von Wertschätzung geprägtes Arbeitsklima
- > Firmen PKW auch zur privaten Nutzung

Verstehen Sie Kollegen aus anderen Bereichen als Partner, mit denen Sie gemeinsam und lösungsorientiert Kunden- und Vertriebsziele erreichen möchten? Stellen Sie in Ihrem Arbeitsalltag die Interessen und Wünsche Ihrer Kunden in den Mittelpunkt und haben Spaß daran, Ihren Beitrag für den Unternehmenserfolg zu leisten? So freuen wir uns, Sie kennen zu lernen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen vorzugsweise per E-Mail an:
personal@etimex-pp.com



etimex-pp.com

ETIMEX PRIMARY PACKAGING GMBH

Martin-Adolff-Straße 44
89165 Dietenheim

personal@etimex-pp.com